

/poste/ingenieur-commercial-h-f-strasbourg/

Ingénieur Commercial H/F – Strasbourg

Ingénieur Commercial H/F

Le Grand Est à vous !

Bas-Rhin, Haut-Rhin, Moselle, Vosges, Haute-Marne, Jura, ... sur ce secteur à fort potentiel, vous partirez à la rencontre des industriels, des équipementiers ou encore des directions techniques, pour raconter notre histoire et présenter nos services.

Au sein d'une agence jeune et en construction, votre feuille de route sera la suivante :

- Participer à la définition et le déploiement des Plans d'Actions Commerciaux de votre région aux côtés du Responsable d'agence ;
- Prospecter des clients industriels et développer le portefeuille commercial ;
- Elaborer un plan de prospection auprès de clients essentiellement industriels ;
- Construire et animer votre réseau (institutionnels, association technique, ...)
- En tant que véritable animateur(ice) de réseau, vous êtes en première ligne pour développer des synergies avec les acteurs de l'écosystème E'NERGYS et le groupe SOCOMEC.

Vous serez un(e) interlocuteur(ice) clé tout au long des projets, pour assurer leur réussite et garantir, à la fois, la rentabilité de l'affaire et la satisfaction du client. Votre périmètre d'action pourra également s'étendre à moyen terme vers le tertiaire/public.

Ce que nous vous proposons

#Epanouissement : vous œuvrerez à la promotion de solutions techniques à forte valeur ajoutée en rejoignant une entreprise reconnue pour son expertise.

#Humain : vous découvrirez une équipe d'Impulseurs passionnés, solidaires et engagés pour accompagner la transition énergétique de nos clients.

#Professionnel : votre grand terrain de jeu commercial vous réservera de belles opportunités et vous permettra d'effectuer des missions variées.

Votre profil

Être issu d'une formation de niveau Bac+2 à +5, mais surtout :

- Expérience terrain reconnue de 5 ans minimum dans la vente de solutions techniques ou de services idéalement dans l'eau ou l'énergie auprès de clients industriels (agro-alimentaire, chimie, papeterie...)
- Bonne connaissance des méthodes et techniques de vente de solution de prestation de service;
- La connaissance en génie des procédés, en intégration de process

Utilities Performance

CDI

Temps plein

Lieu du poste

Strasbourg

Date de publication

10 janvier 2022

- techniques et utilités est un plus ;
- Bonne connaissance du secteur industriel dans le Grand-Est.
-

Ce que nous apprécierons chez vous :

Pour développer votre secteur, vous êtes un vrai caméléon et vous savez vous adapter facilement aux interlocuteurs variés et créer des liens.

Vos échanges avec nos différents services internes sont précieux pour avancer tous ensemble. Grâce à votre maîtrise technique, vous comprenez les besoins des clients et vous y répondez précisément.

Vous n'hésitez pas à mobiliser tous les moyens à votre disposition pour développer votre activité commerciale : prospection téléphonique, mobilisation de réseaux professionnels, chasse... : vous ne reculez devant rien !

Qui sommes nous ?

Le Groupe E'nergys est un acteur national majeur de la transition énergétique. Les entités de cet écosystème permettent d'imaginer aujourd'hui un modèle économique innovant à destination de toutes les industries, entreprises et collectivités qui souhaitent répondre aux défis posés par le dérèglement climatique et les exigences du développement durable.

Le Groupe E'nergys fédère aujourd'hui les expertises de ses deux bureaux d'étude spécialisés dans l'énergie et l'eau, **H3C Energies** et **Utilities Performance**, sous un nouveau nom « **IMPULSE** », pour accompagner les acteurs industriels, tertiaires et publics vers la sobriété hydrique et énergétique.

Fort de ses 10 agences sur le territoire national, la mission d'Impulse est :

- d'une part d'atténuer l'impact de nos activités sur le climat
- et d'autre part d'atténuer l'impact qu'aura le dérèglement climatique sur nos activités.

Notre équipe d'Impulseurs (120 personnes) conçoit et déploie des solutions pragmatiques et durables à l'échelle des bâtiments, process, utilités auprès des industriels et des collectivités pour réduire les consommations énergétiques et hydriques de nos clients.

Pour en savoir plus sur notre activité, voici un exemple de l'une de nos réalisations :
<https://www.environnement-magazine.fr/eau/article/2021/11/22/137032/impulse-secoue-les-process-traitement-eau-suntory-beverage> »